

Açúcar

Açúcar para a aplicação e o destino da sua operação.



Fotografia ilustrativa

A TAYLOR MADE ONLY aproxima a demanda da indústria da oferta de produtores e fornecedores. A negociação considera aplicação, especificação, volume e entrega.

LINHAS DE CONSULTA

Açúcar branco / refinado · consulta ICUMSA 45

Para processos que exigem açúcar branco de baixa cor. Conferir ficha técnica, granulometria, umidade e requisitos da aplicação.

Açúcar branco / cristal · consulta ICUMSA 150

Para aplicações compatíveis com a cor contratada. Confirmar tipo comercial e limites; a cor isolada não define adequação ao processo.

Açúcar VHP

Açúcar bruto para refino e processamento. Avaliar polarização, cor, umidade e compatibilidade com a finalidade contratada.

APLICAÇÕES

Alimentos e bebidas

Cor, granulometria e dissolução são avaliadas com os requisitos da formulação.

Refino e processamento

Polarização, cor e umidade precisam acompanhar a finalidade do lote.

Comercialização

O produto e os requisitos do mercado de destino orientam a negociação.

Critérios para a consulta

A avaliação reúne as características do produto e as condições da operação.

O QUE AVALIAR

O QUE ORIENTA A AVALIAÇÃO

Cor e método de análise

Compatibilidade com a aparência desejada do produto final e comparação correta entre amostras.

Polarização, umidade e cinzas

Composição e características do lote para a finalidade contratada.

Granulometria e dissolução

Comportamento no processo de dosagem, mistura e dissolução da sua fábrica.

Açúcares redutores e requisitos da aplicação

Parâmetros adicionais a alinhar com a formulação e a ficha de compra.

Qualidade microbiológica e contaminantes

Requisitos aplicáveis ao uso, ao comprador e ao mercado de destino.

Lote, embalagem e conservação

Rastreabilidade, proteção do produto e compatibilidade com recebimento e armazenagem.

Documentos para análise

Ficha técnica

Parâmetros, métodos de análise e limites acordados para o produto.

Laudo do lote

Certificado de análise, identificação do lote e data da avaliação.

Origem e rastreabilidade

Produtor, unidade de origem e identificação ao longo da operação.

Homologação e exigências

Amostra, certificações e documentos da operação exigidos: validade, escopo e origem.

Condições comerciais

Volume e frequência

Quantidade por lote, fornecimento pontual ou recorrente e período de disponibilidade.

Origem e destino

Origem, destino e janela de entrega ou retirada.

Entrega e responsabilidades

Embalagem, recebimento, frete e responsabilidades; Incoterm quando aplicável.

Proposta comercial

Preço, moeda, pagamento e validade da proposta conforme produto e operação.

Para apresentar uma demanda

Informe aplicação, linha, volume e destino. Envie a ficha de compra ou os requisitos conhecidos.

Para apresentar uma oferta

Apresente linha, origem, características, volume e janela de entrega ou retirada. Reúna os documentos do lote.

ICUMSA 45 e 150 são referências de consulta de cor, sem caráter de selo. Método, unidade e demais requisitos são confirmados na ficha técnica e no laudo do lote. Fotografias não comprovam classificação.